



Consulting
& Training

Aprende a Persuadir

FORMACIÓN OFICIAL CERTIFICADA



(34) 915 53 61 62



Calle de la Basílica, 19
28020 Madrid



info@cas-training.com



Duración

16 horas



Modalidad

Aula Virtual



**Learning
by doing**



**Curso
Oficial**

Próximas convocatorias



Para reservar tu plaza, déjanos tus datos utilizando el formulario.

Acerca de:

Una adecuada gestión comercial y un equipo comercial bien formado, aporta herramientas que son capaces de generar confianza en el cliente, de comprenderle y fidelizarle.

Para más información sobre éste u otros cursos, contacta con nosotros en el 91 553 61 62 o en info@cas-training.com.

Estaremos encantados de ayudarte.





Metodología:

- “Learning by doing” se centra en un contexto real y concreto, buscando un aprendizaje en equipo para la resolución de problemas en el sector empresarial.
- Aulas con grupos reducidos para que el profesional adquiera la mejor atención por parte de nuestros instructores profesionales.
- El programa de estudios como partners oficiales es confeccionado por nuestro equipo de formación y revisado por las marcas de referencia en el sector.
- La impartición de las clases podrá ser realizada tanto en modalidad Presencial como Virtual.





Consulting & Training

Partners

Silver Microsoft Partner	EC-Council	Red Hat	 Google Cloud Partner
Oracle Silver Partner	Oracle Workforce Development Program	Oracle Approved Education Center	
	PYTHON INSTITUTE <small>OpenEdg OPEN EDUCATION AND DEVELOPMENT GROUP</small>	C++ INSTITUTE	 Linux Professional Institute APPROVED ACADEMIC PARTNER
 ACCREDITED TRAINING ORGANIZATION PeopleCert ON BEHALF OF AXELOS	ATC AUTHORIZED Training Center	 EXIN Agile Scrum MASTER Accredited by EXIN	 LITA Lean IT FOUNDATION Accredited by EXIN

Centro examinador



Calle de la Basílica, 19
28020 Madrid

(+34) 91 553 61 62

info@cas-training.com

Carrer de la Ciutat de Granada, 150
08055 Barcelona

(+34) 93 585 18 70

info@cas-training.com