



Consulting
& Training

El Protocolo en los Eventos

FORMACIÓN OFICIAL CERTIFICADA



(34) 915 53 61 62





Calle de la Basílica, 19
28020 Madrid



info@cas-training.com



 Duración 16 horas	 Modalidad Aula Virtual
 Learning by doing	 Curso Oficial

Acerca de:

Ser capaz de captar y fidelizar a los clientes es uno de los grandes retos a los que se enfrentan las empresas. En un momento en el que las organizaciones encuentran tanta competencia, ser capaz de captar valor en los clientes, de detectar las oportunidades empresariales a tiempo y de implementar planes y estrategias de marketing adecuadas, marca la diferencia en nuestras ventas.

Para más información sobre éste u otros cursos, contacta con nosotros en el 91 553 61 62 o en info@cas-training.com.

Estaremos encantados de ayudarte.



Perfil del docente:

- Formador Certificado por CAS Training
- Más de 5 años de experiencia profesional
- Más de 4 años de experiencia docente
- Profesional activo en empresas del sector IT

Metodología:

- “Learning by doing” se centra en un contexto real y concreto, buscando un aprendizaje en equipo para la resolución de problemas en el sector empresarial.
- Aulas con grupos reducidos para que el profesional adquiera la mejor atención por parte de nuestros instructores profesionales.
- El programa de estudios como partners oficiales es confeccionado por nuestro equipo de formación y revisado por las marcas de referencia en el sector.
- La impartición de las clases podrá ser realizada tanto en modalidad Presencial como Virtual.



Consulting
& Training

Partners

Silver
Microsoft
Partner



Google Cloud
Partner



Centro examinador



Calle de la Basílica, 19
28020 Madrid
 (+34) 91 553 61 62
 info@cas-training.com

Carrer de la Ciutat de Granada, 150
08055 Barcelona
 (+34) 93 585 18 70
 info@cas-training.com

